



Ihre Zukunft beginnt hier: Herzlich willkommen!

DOKOM21, die regionale Telekommunikationsgesellschaft mit Sitz in Dortmund, bietet alle Telekommunikationsdienstleistungen aus einer Hand. Und das mit einem Service-Team vor Ort, immer in der Nähe des Kunden und mit Engagement für die Region.

Unser Portfolio umfasst neben Telefonanschlüssen, Internetzugängen, Voice-over-IP-Lösungen und Standortvernetzungen auch Kabel-TV und Mobilfunk. Für die Wohnungswirtschaft bieten wir alle Dienste rund um Breitbandkabelnetze an: von der Erstellung und Modernisierung bis zur Versorgung mit Multimediadiensten. Wir betreiben eigene Glasfaserkabelnetze in der Region; zudem versorgen wir Unternehmen in NRW mit maßgeschneiderter Infrastruktur und Lösungen im größten Rechenzentrum des Ruhrgebietes. Alle Infos finden Sie unter www.dokom21.de

Für weiteres Wachstum sucht unser Team Sie als Verstärkung!

Account Manager Glasfaser (w/m/d)

Das sind Ihre abwechslungsreichen Aufgaben

- ✓ Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen bei Geschäftskunden
- ✓ Vermarktung von innovativen Glasfaser-Produkten an Neu- und Bestandskunden
- ✓ Planung von Akquise-Prozessen: Verantwortung von der Terminvereinbarung über die Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss.
- ✓ Aufbau von nachhaltigen Kundenbeziehungen mit komplementären Produkten von DOKOM21

Das sind Ihre Qualifikationen

- ✓ Erfahrungen im Vertrieb oder der Vertriebsunterstützung, idealerweise im Bereich ITK und Glasfaserausbau
- ✓ Sie arbeiten zielgerichtet und ergebnisorientiert, sind akquisitions und abschlussstark und in der Lage, Kunden kompetent zu betreuen

Sie bringen mit

- ✓ Strukturiertes Arbeiten
- ✓ Termintreue
- ✓ Teamfähigkeit & Flexibilität
- ✓ Begeisterung
- ✓ Technisches Verständnis
- ✓ EDV-Kenntnisse: MS Office

Wir bieten Ihnen

- ✓ eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- ✓ ein sicherer und moderner Arbeitsplatz am Standort Dortmund
- ✓ ein motiviertes und offenes Team
- ✓ flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- ✓ vielfältige Sozialleistungen

Unser Versprechen

Wichtigster Erfolgsfaktor sind unsere motivierten, qualifizierten und leistungsorientierten Mitarbeiter. Daher messen wir der zielgerichteten Aus-, Fort und Weiterbildung unserer Mitarbeiter eine hohe Bedeutung bei.



Sie sind die passende Verstärkung für unser Team?

Dann richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins bitte ausschließlich an bewerbungen.vertrieb@dokom21.de

Bewerber/innen mit anerkannter Schwerbehinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt berücksichtigt.

Ansprechpartner: Herr Carsten Schäfer, Leiter Vertrieb Geschäftskunden

DOKOM Gesellschaft für Telekommunikation mbH | Stockholmer Allee 24 | 44269 Dortmund