



## Ihre Zukunft beginnt hier: Herzlich willkommen!

DOKOM21, die regionale Telekommunikationsgesellschaft mit Sitz in Dortmund, bietet alle Telekommunikationsdienstleistungen aus einer Hand. Und das mit einem Service-Team vor Ort, immer in der Nähe des Kunden und mit Engagement für die Region.

Unser Portfolio umfasst neben Telefonanschlüssen, Internetzugängen, Voice-over-IP-Lösungen und Standortvernetzungen auch Kabel-TV und Mobilfunk. Für die Wohnungswirtschaft bieten wir alle Dienste rund um Breitbandkabelnetze an: von der Erstellung und Modernisierung bis zur Versorgung mit Multimediadiensten. Wir betreiben eigene Glasfaserkabelnetze in der Region; zudem versorgen wir Unternehmen in NRW mit maßgeschneiderter Infrastruktur und Lösungen im größten Rechenzentrum des Ruhrgebietes. Alle Infos finden Sie unter [www.dokom21.de](http://www.dokom21.de)

Für weiteres Wachstum sucht unser Team Sie als Verstärkung!

## Account Manager Rechenzentrum (w/m/d)

### Das sind Ihre abwechslungsreichen Aufgaben

- ✓ Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen bei Geschäftskunden
- ✓ Vermarktung von innovativen Rechenzentrumsflächen an Neu- und Bestandskunden
- ✓ Planung von Akquise-Prozessen: Verantwortung von der Terminvereinbarung über die Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss.
- ✓ Aufbau von nachhaltigen Kundenbeziehungen mit komplementären Produkten von DOKOM21

### Das sind Ihre Qualifikationen

- ✓ Erfahrung im Vertrieb oder der Vertriebsunterstützung, idealerweise im Bereich ITK
- ✓ Sie arbeiten zielgerichtet und ergebnisorientiert, sind akquisitions und abschlussstark und in der Lage, Kunden kompetent zu betreuen

### Sie bringen mit

- ✓ Strukturiertes Arbeiten
- ✓ Termintreue
- ✓ Teamfähigkeit & Flexibilität
- ✓ Begeisterung
- ✓ Technisches Verständnis
- ✓ EDV-Kenntnisse: MS Office

### Wir bieten Ihnen

- ✓ eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- ✓ ein sicherer und moderner Arbeitsplatz am Standort Dortmund
- ✓ ein motiviertes und offenes Team
- ✓ flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- ✓ vielfältige Sozialleistungen

### Unser Versprechen

Wichtigster Erfolgsfaktor sind unsere motivierten, qualifizierten und leistungsorientierten Mitarbeiter. Daher messen wir der zielgerichteten Aus-, Fort und Weiterbildung unserer Mitarbeiter eine hohe Bedeutung bei.



### Sie sind die passende Verstärkung für unser Team?

Dann richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins bitte ausschließlich an [bewerbungen.vertrieb@dokom21.de](mailto:bewerbungen.vertrieb@dokom21.de)

Bewerber/innen mit anerkannter Schwerbehinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt berücksichtigt.

Ansprechpartner: Herr Carsten Schäfer, Leiter Vertrieb Geschäftskunden

DOKOM Gesellschaft für Telekommunikation mbH | Stockholmer Allee 24 | 44269 Dortmund